

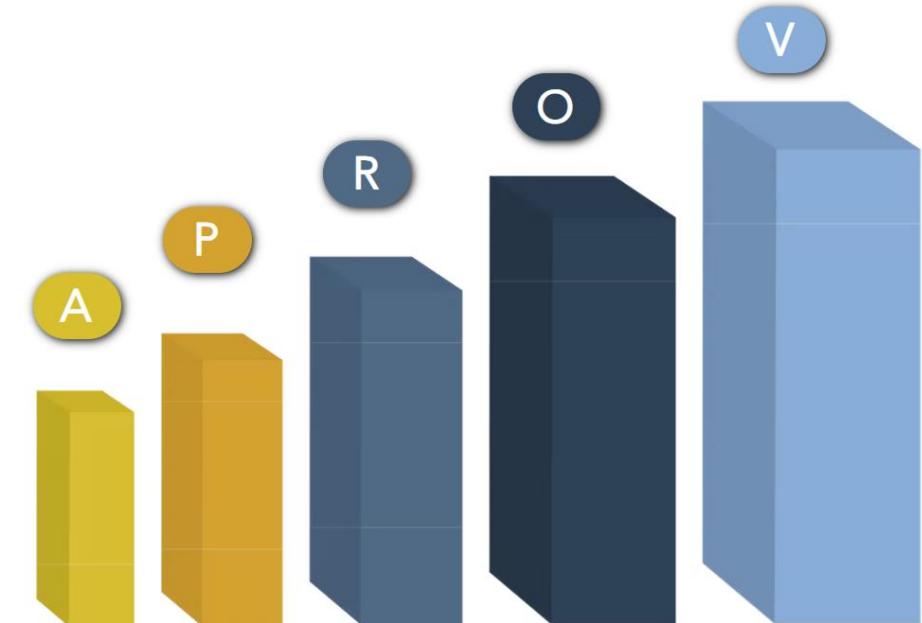


# SKILLSMAPPING®

- CATALOGUE DE FORMATION -

“Notre vision du **professionnalisme** définit notre **éthique** : une **expertise**, cernée de **bienveillance**, entourée de **confidentialité**, nourrie par une **sincérité**, boostée par notre capacité d'**écoute**.”

## LA MÉTHODE APROV 360°



**APROV 360°**  
Les 5 étapes de la réussite



A



ANALYSE

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.  
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



## ANALYSE STRUCTURELLE

**Comprendre et optimiser** les systèmes complexes au sein d'une organisation.

Permettre d'**identifier** les éléments clés d'un système et leurs **interactions**.

Prendre des **décisions** plus éclairées.

A

Elle se compose de **4 étapes** :

- Rencontre avec le décideur
- Lecture de l'**organigramme** et la stratégie
- Définition des **objectifs** à atteindre
- Définition du planning d'interventions

**Durée** : 3 hrs en présentiel + 6 hrs d'analyse = 9 hrs

**Externe** : Experts SKILLSMAPPING®

**Interne** : PDG et/ou DG

SK-ANA-01 - **Tarif** : 1 500€ HT

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.  
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



## ANALYSE FINANCIERE

Evaluer la **santé économique** et la **performance** d'une entreprise.

Permettre la prise de **décisions** stratégiques, l'**optimisation** des ressources et la **planification** à long terme.

A

Elle se compose de **3 étapes** :

- Présentation de la démarche au référent financier
- Analyse des **ratios** par un expert financier
- Préconisation des **analyses** et des accompagnements

**Durée** : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = **6 hrs**

**Externe** : Experts SKILLSMAPPING®

**Interne** : DAF ou personne référence + hiérarchique

SK-ANA-02 - **Tarif** : 960€ H.T.

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.  
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



## ANALYSE COMMERCIALE

Outil stratégique puissant qui permet à l'entreprise de prendre du **recul**, d'analyser sa situation actuelle et de définir des actions concrètes pour améliorer sa **performance** commerciale et assurer sa **pérennité**.

Elle se compose de **4 étapes** :

A

- Rencontre avec le Directeur Commercial ou la personne habilitée
- Présentation de la démarche
- Récupération des **ratios commerciaux**
- Préconisation des **PAC** (Plan d'Action Commerciale)

**Durée** : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = **6 hrs**

**Externe** : Experts en commerce et stratégie

**Interne** : Directeur commercial + hiérarchique

SK-ANA-03 - **Tarif** : 960€ HT

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.  
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



## ANALYSE TECHNIQUE

Investissement essentiel pour toute entreprise souhaitant maintenir son **efficacité opérationnelle**, sa **sécurité** et sa **compétitivité** dans un environnement technologique en constante évolution.

A

Elle se compose de **4 étapes** :

- Rencontre avec les Directeurs Technique et Opérationnel
- Présentation de la démarche
- Récupération des **ratios production**
- Préconisation **opérationnelle**

**Durée** : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = 6 hrs

**Externe** : Experts en stratégie de production

**Interne** : Directeur technique + hiérarchique

SK-ANA-04 - **Tarif** : 960€ H.T.

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.  
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



## ANALYSE RESSOURCES HUMAINES

Aide à créer un **environnement** de travail positif, favorisant la rétention des employés et attirant de nouveaux **talents**.

**Anticiper** les besoins futurs en main-d'œuvre et de **planifier** efficacement la succession des postes clés.

Identifier et développer les talents au sein de l'organisation.

Aligner les **compétences** du personnel avec les **objectifs** stratégiques de l'entreprise.

Elle se compose de **4 étapes** :

A

- Rencontre avec le service DRH
- Présentation de la **démarche** et des outils **SKILLSMAPPING®**
- **Analyse** du système service GRH
- **Préconisation** d'évolution du service GRH



**Durée** : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = **6 hrs**

**Externe** : Experts en RH

**Interne** : DRH et/ou RH + hiérarchique

Tarif : 960€ H.T.



Transformez  
les **talents**  
individuels  
en une **force**  
collective !



# PROFILAGE

Le **PROFILAGE** consiste à étudier différents éléments liés aux **compétences innées** et **acquises** de chaque **collaborateur** de la structure.



Cette analyse très pointue permet de comprendre de très nombreux facteurs essentiels à la **gestion humaine** et de mettre en lien les **compétences** de chaque collaborateur de la structure en phase avec ses **missions**.

Avec plus de 6 0000 profils, notre expertise des comportements nous permet de nous adapter à chaque entreprise et situation.

## PROFIL INDIVIDUEL

Nous allons définir :

Compétences **innées**.

**Sensorialité et modes de perception.**

Capacités **intellectuelles**.

Capacités **émotionnelles**.

Capacités **instinctives**.

Capacités de **management**.

Capacités **relationnelles**.

Capacités **hiérarchiques**.

Capacités d'**autonomie**.

Capacités de **remise en question**.

Capacités en **communication**...



**Durée :** 20 hrs - Bilan de professionnalisation en mode expert

**SK-PRO-01**

**Tarif :** 2 500€ HT

**Durée :** 6 hrs - Profil de Personnalité

**SK-PRO-02**

**Tarif :** 1 500€ HT

Intervention uniquement en présentiel et tête à tête, encadré par un consultant certifié.

## PROFIL D'ÉQUIPE

**Analyse** d'une équipe dans un **contexte de travail** et dans un **environnement** précis.

Il se compose de **4 étapes** :

Présentation de la **démarche** collective : 3h de présentation dont 1h de questionnaires en ligne.

### **Intervention formation**

*2 à 4 jrs en présentiel*

Présentation à **l'ensemble de l'équipe** + le hiérarchique des résultats collectifs et individuels

### **Analyse individuelle facultative**

*(2 à 4h/personne (présentiel/distanciel))*

Echange avec chaque participant en **RDV individuel** sur ses propres résultats

### **Rapport d'analyse**

Présentation du rapport d'**analyse** au décideur

→ Profil hiérarchique ; profil **individuel** ; adéquation entre **missions** et **compétences** ; points de **vigilance** sur les résultats collectifs ; **préconisation managériale**.

**Durée** : entre 20 et 34 hrs

**SK-PRO-03**

**Tarif** : Nous consulter.

Nombre de stagiaires maximum : 12 pers.

Si + 12pers. Possibilité de créer des groupes.

Intervention uniquement en présentiel encadré par un consultant certifié.



## PROFIL HIÉRARCHIQUE

**Analyse** précise des **interactions** et **comportements** d'un cadre et de son **hiérarchique**.

Analyse précise et résultats attendus : communication mode de management, définition des procédures et engagements, partage des objectifs et des visions.

Il se compose de 4 étapes

Présentation de la **démarche** collective : 3h de présentation dont 1h de questionnaires en ligne.

### Intervention formation

Présentation au cadre + hiérarchique de la **mise en commun** des 2 profils (3 RVs espacés en présentiel – durée 12h)

### Analyse individuelle

**Echanger** avec le cadre et son hiérarchique (3h/pers présentiel/distanciel)

### Rapport d'analyse

Présentation du rapport d'**analyse** au hiérarchique (durée 3h)

→ Profil hiérarchique ; profil **individuel** ; adéquation entre **missions** et **compétences** ; points de **vigilance** sur les résultats collectifs ; **préconisation managériale**.



**Durée** : 24 hrs

**SK-PRO-04**

**Tarif** : 3 000€ HT

Intervention uniquement en présentiel encadré par un consultant certifié.

## PROFIL DIRIGEANT

**Analyse précise des interactions et modes de fonctionnement de 2 ou plusieurs cadres dirigeants.**

**Analyse précise et résultats attendus** : analyser les différents modes de fonctionnement innés de chaque dirigeant pour étudier leurs modes de management de pilotage de leur entreprise.

Cet outil permet une collaboration beaucoup plus efficace pour que chacun puisse avoir ses propres missions au sein du pôle dirigeant.

Il se compose de 4 étapes

Présentation de la **démarche** collective : 3h de présentation dont 1h de questionnaires en ligne.

### Intervention formation

Présentation aux dirigeants de la **mise en commun** des profils (3 RVs espacés en présentiel – durée 12h)

### Analyse individuelle

**Echanger** avec chaque cadre dirigeant (3h/pers présentiel/distanciel)

### Rapport d'analyse

Présentation du rapport d'**analyse** aux dirigeants (durée 3h)

→ Capacité managériale, de pilotage, de projection, à organiser et diriger l'opérationnel et préconisations de cohabitation.



**Durée : 24 hrs**

**SK-PRO-05**

**Tarif : 3 000€ HT**

Intervention uniquement en présentiel encadré par un consultant certifié.

Notre démarche sera automatiquement accompagnée de préconisations sur d'éventuelles formations au coaching afin d'aider les dirigeants à monter en compétences.



# RECRUTEMENT

# Les RESSOURCES HUMAINES avec la méthode APROV 360 °

## 2- REFERENTIEL SK-ASS-02

Création d'un **profil référentiel** suivant les éléments issus de 3 données.

1. Identité de l'entreprise
2. Missions du poste recherché
3. Profil du hiérarchique

Durée : 3h en analyse  
Tarif : 200€ HT

## 1- ANALYSE SK-ASS-01

1. Fiche de poste, missions, rôles et responsabilités.
2. Caractéristique ou cartographie des interactions
3. Validation du positionnement du futur candidat

Durée : 3h en présentiel  
Tarif : 450€ HT  
Prérequis : Profil du hiérarchique  
Tarif : 250€ HT

## 4- RESTITUTION SK-ASS-04

**Profilage** des candidats sélectionnés :

- En adéquation avec le **profil référentiel**
- Evaluation du **potentiel** en rapport avec le poste
- Préconisation des **vigilances** du profil
- Piste d'**évolution** du candidat
- Préconisation d'**accompagnement** à la prise de poste.

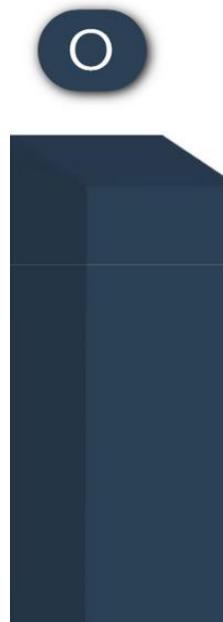
Durée : 1h30/candidat  
Tarif : 375€ HT/candidat

## 3- INVESTIGATION SK-ASS-03

Élaboration des **mots-clefs** issus du profil référentiel pour la recherche d'un candidat.

Durée : 1h en analyse  
Tarif : 100€ HT





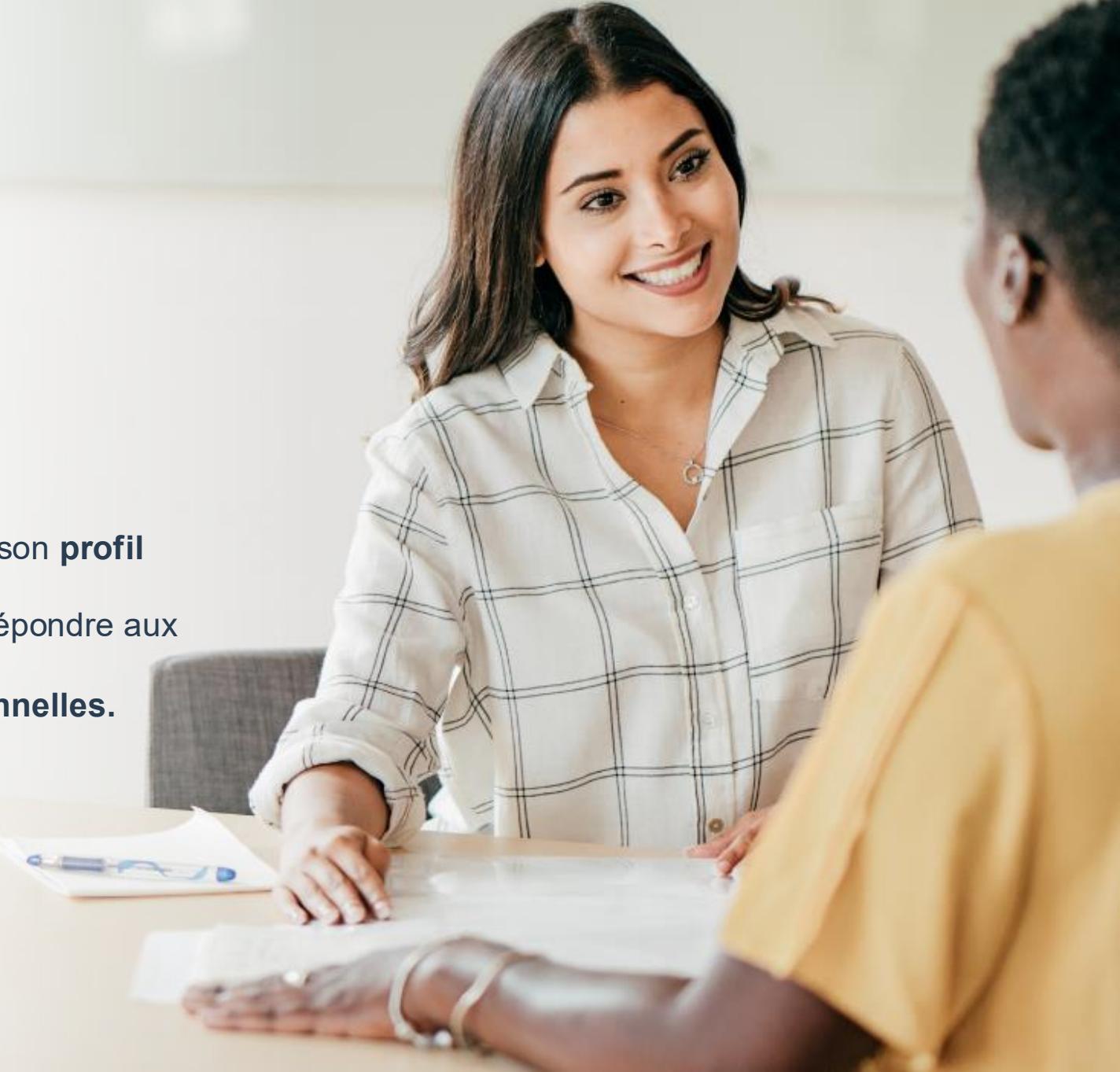
# ORGANISATION



# FACILITATION INDIVIDUELLE

- 01** Évaluation des **acquis** du salarié
- 02** Analyse de la **compréhension** de ses **missions**
- 03** Accompagnement dans ses **missions** en lien avec son **profil**
- 04** Apports d'éléments **théoriques** et **pratiques** pour répondre aux **besoins**.  
Conception et élaboration de **procédures opérationnelles**.

**Durée** : entre 24 et 48 hrs  
**SK-ORG-01**: 150€ HT/Heure  
*\* Devis sur demande*



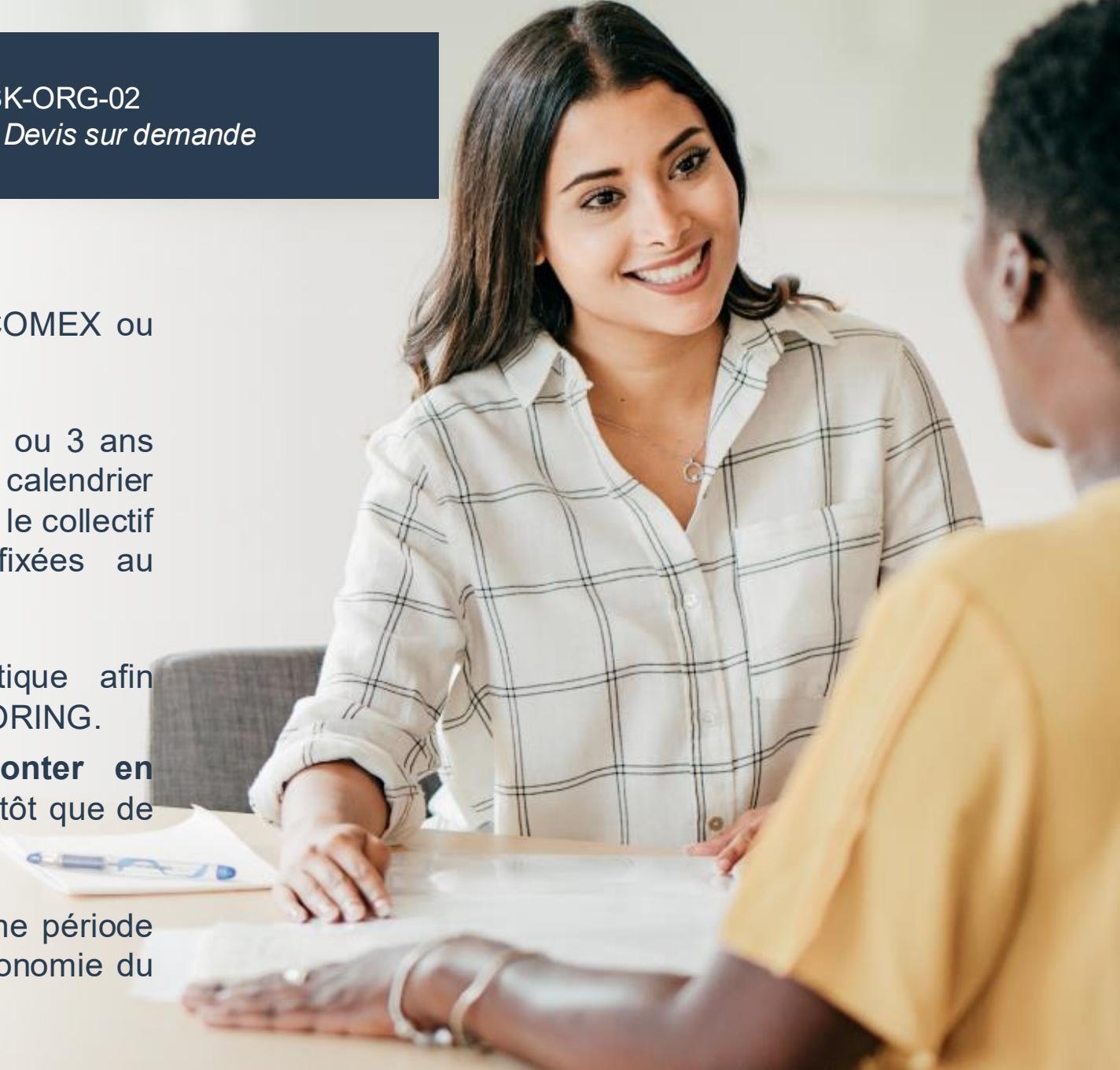


# Stratégie D'INTELLIGENCE COLLECTIVE

SK-ORG-02  
*\* Devis sur demande*

- 01** Analyse du **groupe** : services, CODIR, COPIL, COMEX ou tout système indépendant au sein d'une entreprise
- 02** Elaboration d'un **plan stratégique structurel** à 2 ou 3 ans avec écriture en collectif d'un processus et d'un calendrier avec la méthode **SMART**. Nous allons accompagner le collectif pour **dessiner ensemble** toutes les étapes fixées au préalable.
- 03** Mise en place de **KPI** et de ratios analytique afin d'accompagner le groupe de travail en mode **MENTORING**. Notre démarche est d'aider ce collectif à **monter en compétences** et à prendre l'habitude de **piloter** plutôt que de traiter l'opérationnel et l'urgence.

Nous pouvons vous accompagner sur l'étape 3 sur une période de 3 à 6 mois, renouvelable suivant la montée en autonomie du collectif.



## ORGANISATION FORMATIONS



Boostez votre  
**performance**  
avec des  
*formations*  
sur mesure

# LA GESTION DES PRIORITÉS ET DE SON TEMPS

- Définition de notion de **temps**
- Adaptation de son propre **profil** au temps
- Les notions de **procrastination** et de **dispersion**
- Les **impacts** collatéraux
- Les outils simples d'**organisation**
- Les 7 lois de **gestion du temps**
- L'**anticipation** des urgences
- Distinguer les tâches **collectives** ou **autonomes**.

Durée : 14 hrs

SK-FORM-01\_01\_INTER : 600€ HT/pers. (px du test inclus)

SK-FORM-01\_01\_INTRA : 3 200€ HT\* (mini 8 stagiaires)

\* Prix des tests non inclus



# LA GESTION DU STRESS

La gestion du stress est essentielle pour comprendre et reconnaître les **situations** et **causes** réelles de notre stress.

- Notions de **dominants**
- Missions **anxiogènes** ou **faciles**
- Environnement et mécanisme du **stress**
- Les **causes** et **origines** du stress
- Outils et techniques pour mieux **vivre**
- **Environnement** facteur de stress
- Stimuli **émotionnel** et **émotions** primaires
- Les 4 **émotions** primaires
- **Révision** et **ajustements**



**Durée** : 14 hrs

SK-FORM-02\_01\_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-02\_01\_INTRA : 3 200€ HT\* (mini 8 stagiaires)

\* Prix des tests non inclus



Durée : 14 hrs

SK-FORM-03\_01\_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-03\_01\_INTRA : 3 200€ HT\* (mini 8 stagiaires)

\* Prix des tests non inclus

## LA GESTION DES CONFLITS

La formation est essentielle pour **prévenir** et **gérer les conflits** et les **tensions**, pour savoir **s'orienter** et **agir** efficacement aussi bien dans sa vie professionnelle et personnelle.

Cette formation vous apprend à analyser les conflits, gérer les comportements, utiliser le champ des **émotions**, résoudre les conflits qui surviennent dans votre vie professionnelle et personnelle et cela grâce à votre **PROFIL DE PERSONNALITÉ**.

# LA COMMUNICATION COLLECTIVE

Essentielle pour **renforcer** la collaboration, améliorer la **communication**, favoriser l'**engagement** des salariés, **promouvoir** la réflexion collective, accroître l'**efficacité** et la **productivité** au sein des organisations.

Cette formation vous apprend à **développer les Compétences de Coopération**, renforcer la cohésion d'équipe et la collaboration dans votre vie professionnelle et personnelle et cela grâce à votre **PROFIL DE PERSONNALITE**.

**Durée** : 14 hrs

SK-FORM-04\_01\_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-04\_01\_INTRA : 3 200€ HT\* (mini 8 stagiaires)

\* Prix des tests non inclus





## LE MANAGEMENT ADAPTATIF PAR SON PROFIL

- Définition du "**management**"
- Les **4 formes** de management
- Les **besoins** vitaux liés au mode de management
- Notre propre **profil** de "manager"
- Savoir **utiliser** les différentes formes de management
- **Conséquences** des modes de management
- Savoir **décrypter** la validation de nos décisions
- Savoir **adapter** son management à son public.

**Durée** : 14 hrs  
SK-FORM-05\_01\_INTER : 600€ HT/pers.  
SK-FORM-05\_01\_INTRA : 3 200€ HT\* (*mini 8) stagiaires*  
\* Prix des tests non inclus

# LA TYPOLOGIE COMMERCIALE



Essentielle pour comprendre les différents types de **profils commerciaux**, identifier son propre style commercial et celui de ses interlocuteurs, **adapter sa communication et sa démarche commerciale** selon les typologies de clients, prospects.

Cette formation permettra aux commerciaux de mieux comprendre leur propre style et celui de leurs interlocuteurs, afin **d'optimiser leur approche et leurs résultats**.

**Durée : 21 à 42 hrs**  
SK-FORM-06\_01\_INTER : 600€ HT/pers.  
SK-FORM-06\_01\_INTRA : 3 200€ HT\* (*mini 8 stagiaires*)  
\* Prix des tests non inclus



# LA COHÉSION D'ÉQUIPE

Outil d'amélioration de la **cohésion**.

Le programme de cette formation vise à améliorer la **compréhension** et la **collaboration** au sein d'une équipe en explorant les différences de perception, de **réflexion** et de **communication** entre les individus.

- Définition de la notion de **cohésion** d'équipe
- Nos **capacités** individuelles au profit du collectif
- **Analyse** des forces collectives
- Les **typologies** comportementales en profil de groupe.

**Durée** : 14 hrs

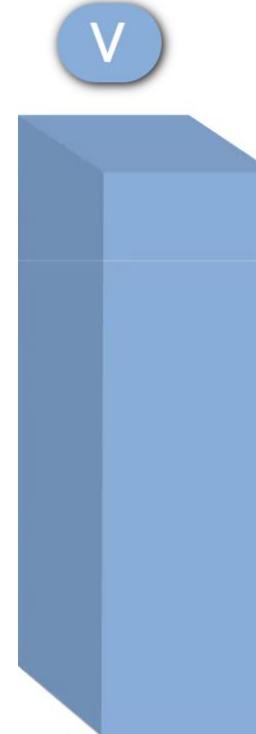
SK-FORM-07\_01\_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-07\_01\_INTRA : 3 200€ HT\* (*mini 8 stagiaires*)

\* Prix des tests non inclus

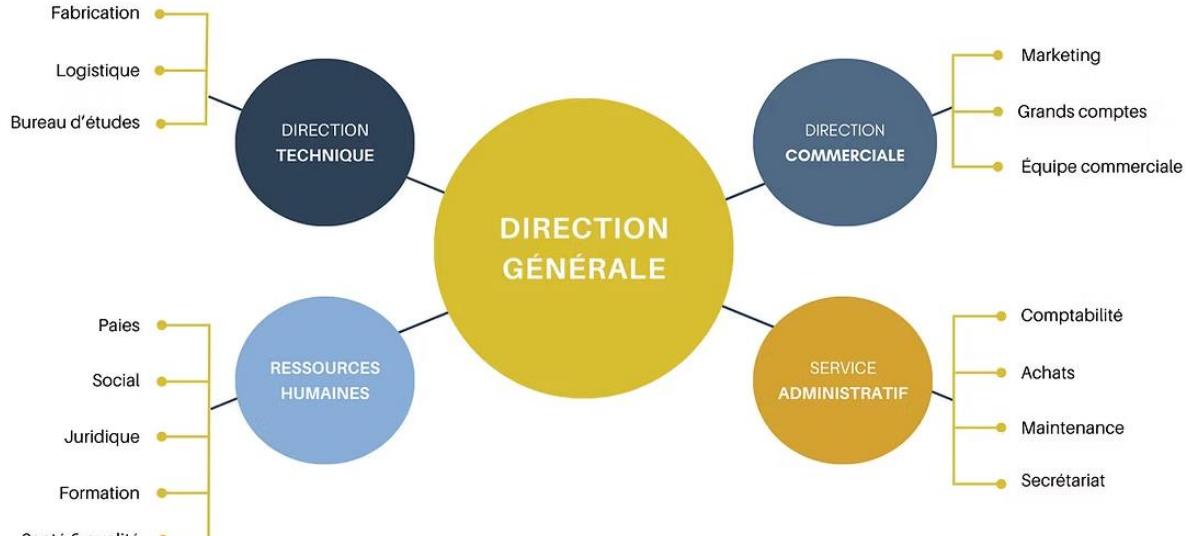


Offrez à votre  
**entreprise** une  
vision à 360°



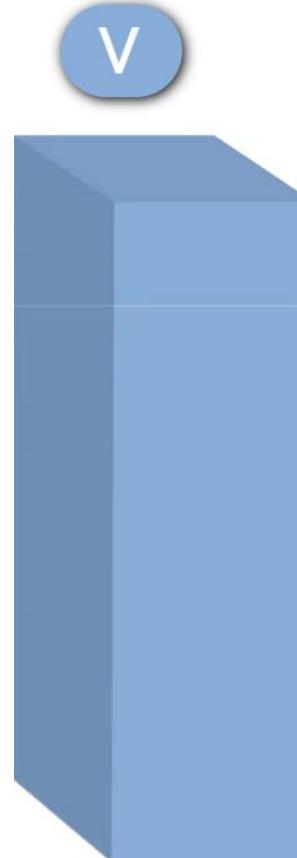
V

VISION  
360°



Nous partons d'un organigramme type d'entreprise à l'instant T, notre méthode est de vous **accompagner** à une **projection**.

**Durée** : heures d'accompagnement en immersion dans le quotidien de l'entreprise, au rythme le plus adapté pour l'entreprise.  
 SK-VIS-01: nous consulter pour devis



## VISION 360°

La vision 360 est notre **capacité**, suite à des **analyses** des **profilages** de vos collaborateurs et une **organisation** cohérente, de pouvoir vous accompagner vers vos **objectifs**.

Cet œil extérieur pourra vous aider tout en étant capable de rentrer dans le **détail** de chaque profil et d'avoir une vision **d'ensemble** de votre entreprise.



# Contactez nous



@profilsuccess



[www.skillsmapping.fr](http://www.skillsmapping.fr)



[contact@profilsuccess.com](mailto:contact@profilsuccess.com)

Le **réseau** qui vous  
*représente*