

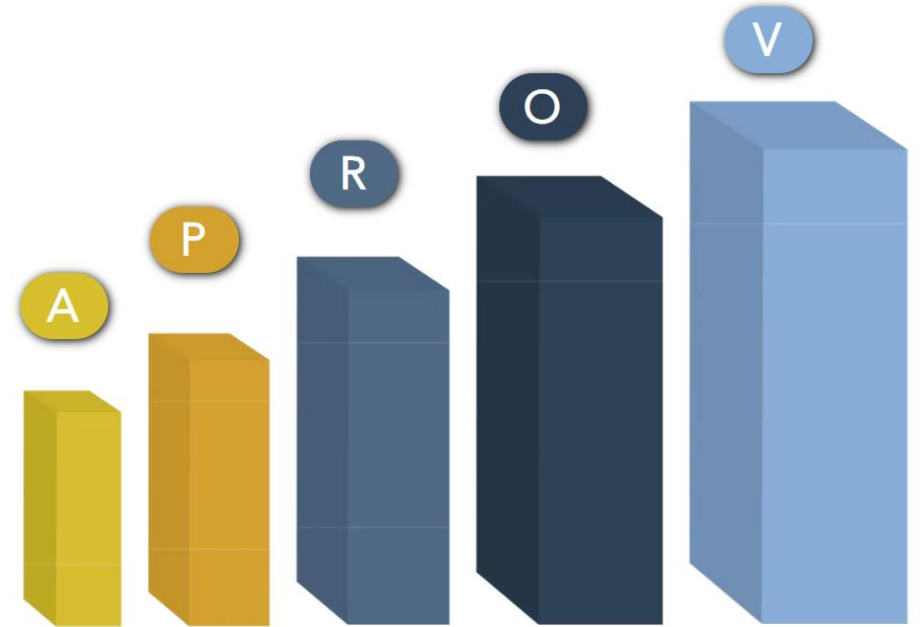


SKILLSMAPPING[®]

- CATALOGUE DE FORMATION -

“Notre vision du **professionnalisme** définit notre **éthique** : une **expertise**, cernée de **bienveillance**, entourée de **confidentialité**, nourrie par une **sincérité**, boostée par notre capacité d'**écoute**.”

LA MÉTHODE **APROV 360°**



APROV 360°

Les 5 étapes de la réussite



A



ANALYSE

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



ANALYSE STRUCTURELLE

Comprendre et **optimiser** les systèmes complexes au sein d'une organisation.

Permettre d'**identifier** les éléments clés d'un système et leurs **interactions**.

Prendre des **décisions** plus éclairées.

A

Elle se compose de **4 étapes** :

- Rencontre avec le décideur
- Lecture de l'**organigramme** et la stratégie
- Définition des **objectifs** à atteindre
- Définition du planning d'interventions

Durée : 3 hrs en présentiel + 6 hrs d'analyse = 9 hrs

Externe : Experts SKILLSMAPPING®

Interne : PDG et/ou DG

SK-ANA-01 - **Tarif** : 1 500€ HT

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



ANALYSE FINANCIERE

Evaluer la **santé économique** et la **performance** d'une entreprise.

Permettre la prise de **décisions** stratégiques, l'**optimisation** des ressources et la **planification** à long terme.

A

Elle se compose de **3 étapes** :

- Présentation de la démarche au référent financier
- Analyse des **ratios** par un expert financier
- Préconisation des **analyses** et des accompagnements

Durée : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = 6 hrs

Externe : Experts SKILLSMAPPING®

Interne : DAF ou personne référence + hiérarchique

SK-ANA-02 - **Tarif** : 960€ H.T.

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



ANALYSE COMMERCIALE

Outil stratégique puissant qui permet à l'entreprise de prendre du **recul**, d'analyser sa situation actuelle et de définir des actions concrètes pour améliorer sa **performance** commerciale et assurer sa **pérennité**.

Elle se compose de **4 étapes** :

A

- Rencontre avec le Directeur Commercial ou la personne habilitée
- Présentation de la démarche
- Récupération des **ratios commerciaux**
- Préconisation des **PAC** (Plan d'Action Commerciale)

Durée : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = 6 hrs

Externe : Experts en commerce et stratégie

Interne : Directeur commercial + hiérarchique

SK-ANA-03 - **Tarif** : 960€ HT

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



ANALYSE TECHNIQUE

Investissement essentiel pour toute entreprise souhaitant maintenir son **efficacité opérationnelle**, sa **sécurité** et sa **compétitivité** dans un environnement technologique en constante évolution.

A

Elle se compose de **4 étapes** :

- Rencontre avec les Directeurs Technique et Opérationnel
- Présentation de la démarche
- Récupération des **ratios production**
- Préconisation **opérationnelle**

Durée : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = 6 hrs

Externe : Experts en stratégie de production

Interne : Directeur technique + hiérarchique

SK-ANA-04 - **Tarif** : 960€ H.T.

La première étape essentielle à la réussite est une **ANALYSE 360°**.
Celle-ci se compose de **5 ANALYSES** complètes nécessaire à tout l'accompagnement.



ANALYSE RESSOURCES HUMAINES

Aide à créer un **environnement** de travail positif, favorisant la rétention des employés et attirant de nouveaux **talents**.

Anticiper les besoins futurs en main-d'œuvre et de **planifier** efficacement la succession des postes clés.

Identifier et développer les talents au sein de l'organisation.

Aligner les **compétences** du personnel avec les **objectifs** stratégiques de l'entreprise.

Elle se compose de **4 étapes** :

A

- Rencontre avec le service DRH
- Présentation de la **démarche** et des outils SKILLSMAPPING®
- **Analyse** du système service GRH
- **Préconisation** d'évolution du service GRH

Durée : 3 hrs en présentiel + 3 hrs d'analyse = 6 hrs

Externe : Experts en RH

Interne : DRH et/ou RH + hiérarchique

Tarif : 960€ H.T.



Transformez
les **talents**
individuels
en une **force**
collective!

P



PROFILAGE

Le **PROFILAGE** consiste à étudier différents éléments liés aux **compétences** *innées* et *acquises* de chaque **collaborateur** de la structure.



Cette analyse très pointue permet de comprendre de très nombreux facteurs essentiels à la **gestion humaine** et de mettre en lien les **compétences** de chaque collaborateur de la structure en phase avec ses **missions**.

Avec plus de 6 000 profils, notre expertise des comportements nous permet de nous adapter à chaque entreprise et situation.

P



PROFIL INDIVIDUEL

Nous allons définir :

Compétences **innées**.

Sensorialité et modes de **perception**.

Capacités **intellectuelles**.

Capacités **émotionnelles**.

Capacités **instinctives**.

Capacités de **management**.

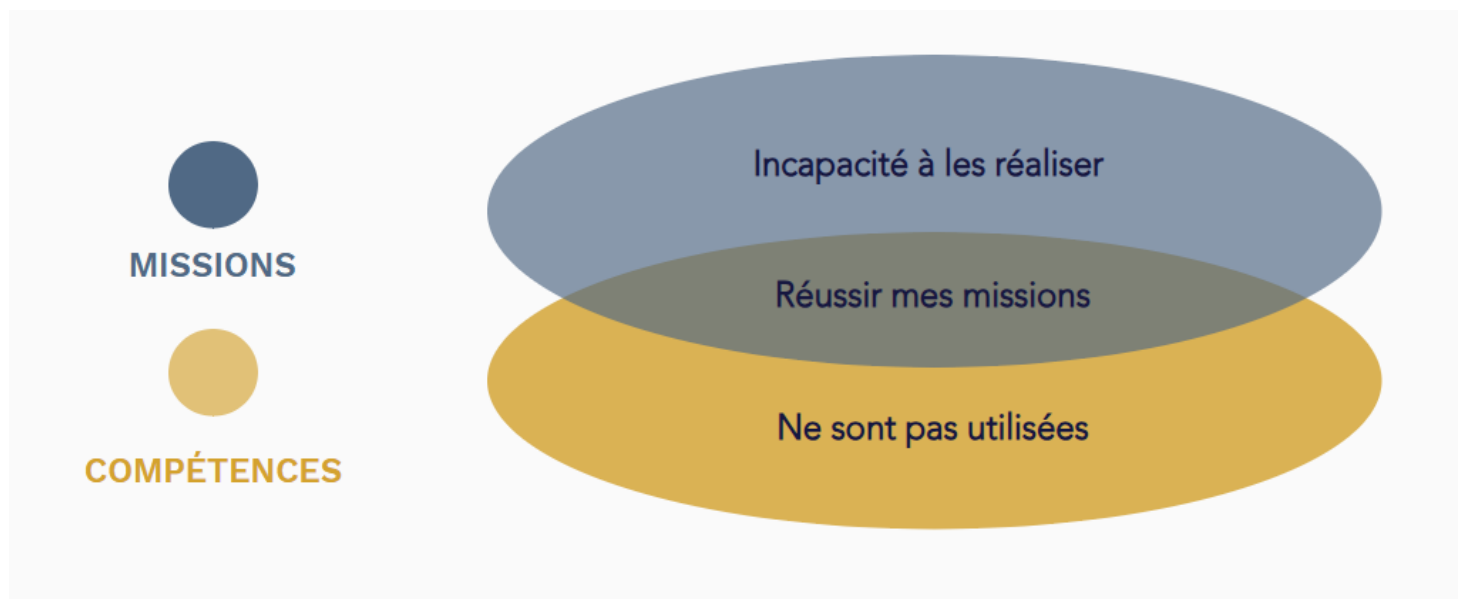
Capacités **relationnelles**.

Capacités **hiérarchiques**.

Capacités d'**autonomie**.

Capacités de **remise en question**.

Capacités en **communication**...



P



Durée : 20 hrs - Bilan de professionnalisation en mode expert

SK-PRO-01

Tarif : 2 500€ HT

Durée : 6 hrs - Profil de Personnalité

SK-PRO-02

Tarif : 1 500€ HT

Intervention uniquement en présentiel et tête à tête, encadré par un consultant certifié.

Durée : entre 20 et 34 hrs
SK-PRO-03

Tarif : Nous consulter.

Nombre de stagiaires maximum : 12 pers.
Si + 12pers. Possibilité de créer des groupes.

Intervention uniquement en présentiel
encadré par un consultant certifié.

P



PROFIL D'ÉQUIPE

Analyse d'une équipe dans un **contexte de travail** et dans un **environnement** précis.

Il se compose de **4 étapes** :

Présentation de la **démarche** collective : 3h de présentation dont 1h de questionnaires en ligne.

Intervention formation

2 à 4 jrs en présentiel

Présentation à **l'ensemble de l'équipe** + le hiérarchique des résultats collectifs et individuels

Analyse individuelle facultative

(2 à 4h/personne (présentiel/distanciel))

Echange avec chaque participant en **RDV individuel** sur ses propres résultats

Rapport d'analyse

Présentation du rapport d'**analyse** au décideur

→ Profil hiérarchique ; profil **individuel** ; adéquation entre **missions** et **compétences** ; points de **vigilance** sur les résultats collectifs ; **préconisation managériale**.

PROFIL HIÉRARCHIQUE

Analyse précise des **interactions** et **comportements** d'un cadre et de son **hiérarchique**.

Analyse précise et résultats attendus : communication mode de management, définition des procédures et engagements, partage des objectifs et des visions.

Il se compose de 4 étapes

Présentation de la **démarche** collective : 3h de présentation dont 1h de questionnaires en ligne.

Intervention formation

Présentation au cadre + hiérarchique de la **mise en commun** des 2 profils (3 RVs espacés en présentiel – durée 12h)

Analyse individuelle

Echanger avec le cadre et son hiérarchique (3h/pers présentiel/distanciel)

Rapport d'analyse

Présentation du rapport d'**analyse** au hiérarchique (durée 3h)

→ Profil hiérarchique ; profil **individuel** ; adéquation entre **missions** et **compétences** ; points de **vigilance** sur les résultats collectifs ; **préconisation managériale**.

P



Durée : 24 hrs

SK-PRO-04

Tarif : 3 000€ HT

Intervention uniquement en présentiel encadré par un consultant certifié.

PROFIL DIRIGEANT

Analyse précise des **interactions** et **modes de fonctionnement** de 2 ou **plusieurs** cadres dirigeants.

Analyse précise et résultats attendus : analyser les différents modes de fonctionnement innés de chaque dirigeant pour étudier leurs modes de management de pilotage de leur entreprise.

Cet outil permet une collaboration beaucoup plus efficace pour que chacun puisse avoir ses propres missions au sein du pôle dirigeant.

Il se compose de 4 étapes

Présentation de la **démarche** collective : 3h de présentation dont 1h de questionnaires en ligne.

Intervention formation

Présentation aux dirigeants de la **mise en commun** des profils (3 RVs espacés en présentiel – durée 12h)

Analyse individuelle

Echanger avec chaque cadre dirigeant (3h/pers présentiel/distanciel)

Rapport d'analyse

Présentation du rapport d'**analyse** aux dirigeants (durée 3h)

→ Capacité managériale, de pilotage, de projection, à organiser et diriger l'opérationnel et préconisations de cohabitation.

P



Durée : 24 hrs

SK-PRO-05

Tarif : 3 000€ HT

Intervention uniquement
en présentiel encadré par
un consultant certifié.

Notre démarche sera automatiquement accompagnée de préconisations sur d'éventuelles formations au coaching afin d'aider les dirigeants à monter en compétences.



Recrutez
autrement

R



RECRUTEMENT

Les RESSOURCES HUMAINES

avec la méthode
APROV 360 °

1- ANALYSE SK-ASS-01

1. Fiche de poste, missions, rôles et responsabilités.
2. Caractéristique ou cartographie des interactions
3. Validation du positionnement du futur candidat

Durée : 3h en présentiel
Tarif : 450€ HT
Prérequis : Profil du hiérarchique
Tarif : 250€ HT

2- REFERENTIEL SK-ASS-02

Création d'un **profil référentiel** suivant les éléments issus de 3 données.

1. Identité de l'entreprise
2. Missions du poste recherché
3. Profil du hiérarchique

Durée : 3h en analyse
Tarif : 200€ HT

3- INVESTIGATION SK-ASS-03

Élaboration des **mots-clefs** issus du profil référentiel pour la recherche d'un candidat.

Durée : 1h en analyse
Tarif : 100€ HT

4- RESTITUTION SK-ASS-04

Profilage des candidats sélectionnés :

- En adéquation avec le **profil référentiel**
- Evaluation du **potentiel** en rapport avec le poste
- Préconisation des **vigilances** du profil
- Piste d'**évolution** du candidat
- Préconisation d'**accompagnement** à la prise de poste.

Durée : 1h30/candidat
Tarif : 375€ HT/candidat





*L'humain
au **coeur** de
l'entreprise*



ORGANISATION



FACILITATION INDIVIDUELLE

- 01 Évaluation des **acquis** du salarié
- 02 Analyse de la **compréhension** de ses **missions**
- 03 Accompagnement dans ses **missions** en lien avec son **profil**
- 04 Apports d'éléments **théoriques** et **pratiques** pour répondre aux **besoins**.
Conception et élaboration de **procédures opérationnelles**.

Durée : entre 24 et 48 hrs
SK-ORG-01: 150€ HT/Heure
** Devis sur demande*





Stratégie D'INTELLIGENCE COLLECTIVE

SK-ORG-02

** Devis sur demande*

- 01 Analyse du **groupe** : services, CODIR, COPIL, COMEX ou tout système indépendant au sein d'une entreprise
- 02 Elaboration d'un **plan stratégique structurel** à 2 ou 3 ans avec écriture en collectif d'un processus et d'un calendrier avec la méthode **SMART**. Nous allons accompagner le collectif pour **dessiner ensemble** toutes les étapes fixées au préalable.
- 03 Mise en place de **KPI** et de ratios analytique afin d'accompagner le groupe de travail en mode MENTORING.
Notre démarche est d'aider ce collectif à **monter en compétences** et à prendre l'habitude de **piloter** plutôt que de traiter l'opérationnel et l'urgence.

Nous pouvons vous accompagner sur l'étape 3 sur une période de 3 à 6 mois, renouvelable suivant la montée en autonomie du collectif.



ORGANISATION FORMATIONS



Boostez votre
performance
avec des
formations
sur mesure

LA GESTION DES PRIORITÉS ET DE SON TEMPS

- Définition de notion de **temps**
- Adaptation de son propre **profil** au temps
- Les notions de **procrastination** et de **dispersion**
- Les **impacts** collatéraux
- Les outils simples d'**organisation**
- Les 7 lois de **gestion** du **temps**
- L'**anticipation** des urgences
- Distinguer les tâches **collectives** ou **autonomes**.

Durée : 14 hrs

SK-FORM-01_01_INTER : 600€ HT/pers. *(px du test inclus)*

SK-FORM-01_01_INTRA : 3 200€ HT* *(mini 8 stagiaires)*

* Prix des tests non inclus



LA GESTION DU STRESS

La gestion du stress est essentielle pour comprendre et reconnaître les **situations** et **causes** réelles de notre stress.

- Notions de **dominants**
- Missions **anxiogènes** ou **faciles**
- Environnement et mécanisme du **stress**
- Les **causes** et **origines** du stress
- Outils et techniques pour mieux **vivre**
- **Environnement** facteur de stress
- Stimuli **émotionnel** et **émotions** primaires
- Les 4 **émotions** primaires
- **Révision** et **ajustements**



Durée : 14 hrs

SK-FORM-02_01_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-02_01_INTRA : 3 200€ HT* (*mini 8 stagiaires*)

** Prix des tests non inclus*



LA GESTION DES CONFLITS

La formation est essentielle pour **prévenir** et **gérer les conflits** et les **tensions**, pour savoir **s'orienter** et **agir** efficacement aussi bien dans sa vie professionnelle et personnelle.

Cette formation vous apprend à analyser les conflits, gérer les comportements, utiliser le champ des **émotions**, résoudre les conflits qui surviennent dans votre vie professionnelle et personnelle et cela grâce à votre **PROFIL DE PERSONNALITÉ**.

Durée : 14 hrs

SK-FORM-03_01_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-03_01_INTRA : 3 200€ HT* (*mini 8 stagiaires*)

** Prix des tests non inclus*

LA COMMUNICATION COLLECTIVE

Essentielle pour **renforcer** la collaboration, améliorer la **communication**, favoriser l'**engagement** des salariés, **promouvoir** la réflexion collective, accroître l'**efficacité** et la **productivité** au sein des organisations.

Cette formation vous apprend à **développer les Compétences de Coopération**, renforcer la cohésion d'équipe et la collaboration dans votre vie professionnelle et personnelle et cela grâce à votre **PROFIL DE PERSONNALITE**.

Durée : 14 hrs

SK-FORM-04_01_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-04_01_INTRA : 3 200€ HT* (*mini 8 stagiaires*)

** Prix des tests non inclus*





LE MANAGEMENT ADAPTATIF PAR SON PROFIL

- Définition du "**management**"
- Les **4 formes** de management
- Les **besoins** vitaux liés au mode de management
- Notre propre **profil** de "manager"
- Savoir **utiliser** les différentes formes de management
- **Conséquences** des modes de management
- Savoir **décrypter** la validation de nos décisions
- Savoir **adapter** son management à son public.

Durée : 14 hrs

SK-FORM-05_01_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-05_01_INTRA : 3 200€ HT* (*mini 8 stagiaires*)

** Prix des tests non inclus*



LA TYPOLOGIE COMMERCIALE

Essentielle pour comprendre les différents types de **profils commerciaux**, identifier son propre style commercial et celui de ses interlocuteurs, **adapter sa communication et sa démarche commerciale** selon les typologies de clients, prospects.

Cette formation permettra aux commerciaux de mieux comprendre leur propre style et celui de leurs interlocuteurs, afin **d'optimiser leur approche et leurs résultats**.

Durée : 21 à 42 hrs

SK-FORM-06_01_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-06_01_INTRA : 3 200€ HT* (*mini 8 stagiaires*)

** Prix des tests non inclus*



LA COHÉSION D'ÉQUIPE

Outil d'amélioration de la **cohésion**.

Le programme de cette formation vise à améliorer la **compréhension** et la **collaboration** au sein d'une équipe en explorant les différences de perception, de **réflexion** et de **communication** entre les individus.

- Définition de la notion de **cohésion** d'équipe
- Nos **capacités** individuelles au profit du collectif
- **Analyse** des forces collectives
- Les **typologies** comportementales en profil de groupe.

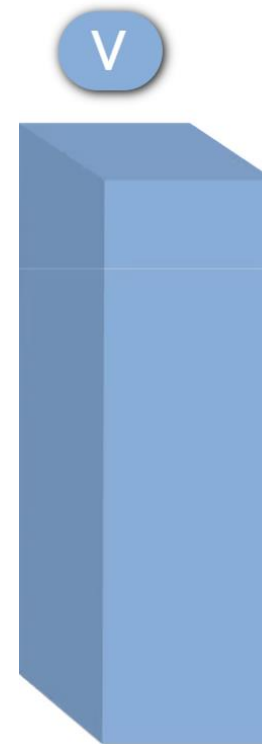
Durée : 14 hrs

SK-FORM-07_01_INTER : 600€ HT/pers.

SK-FORM-07_01_INTRA : 3 200€ HT* (*mini 8 stagiaires*)

** Prix des tests non inclus*

Offrez à votre
entreprise une
vision à 360°



VISION
360°



Durée : heures d'accompagnement en immersion dans le quotidien de l'entreprise, au rythme le plus adapté pour l'entreprise.
SK-VIS-01: nous consulter pour devis



VISION 360°

La vision 360 est notre **capacité**, suite à des **analyses** des **profilages** de vos collaborateurs et une **organisation** cohérente, de pouvoir vous accompagner vers vos **objectifs**.

Cet œil extérieur pourra vous aider tout en étant capable de rentrer dans le **détail** de chaque profil et d'avoir une vision d'**ensemble** de votre entreprise.



Contactez *nous*



@profilsuccess



www.skillsmapping.fr



contact@profilsuccess.com

Le **réseau** qui vous
représente